



โครงการพัฒนาวิชาชีพนักลงทุนสัมพันธ์

PROFESSIONAL DEVELOPMENT PROGRAM FOR INVESTOR RELATIONS

จัดโดย สมาคมบริษัทจดทะเบียนไทย โดยได้รับเงินทุนสนับสนุนการดำเนินโครงการฯ
จากกองทุนส่งเสริมการพัฒนาตลาดทุน (CMDP)

ระหว่างวันที่ 11 ตุลาคม - 29 พฤศจิกายน 2564

(อบรมวันเว้นวัน)

เวลา 13.00-17.00 น.

รูปแบบการอบรมผ่านระบบออนไลน์

หลักสูตรบรรยายเป็นภาษาไทย

วัตถุประสงค์

- พัฒนาบุคลากรด้านนักลงทุนสัมพันธ์ให้สามารถสื่อสารข้อมูลและข่าวสารของบริษัทจดทะเบียนไปยังผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย
- พัฒนาความรู้ในการจัดทำเว็บไซต์นักลงทุนสัมพันธ์ที่มีข้อมูลที่ชัดเจน เข้าถึงข้อมูลได้ง่าย

การฝึกอบรม:

- อบรมหลักสูตรนักลงทุนสัมพันธ์
- Workshop และ Presentation

สมัครเข้าร่วมโครงการได้ที่

www.thailca.com

รับจำนวนจำกัด 100 คน



สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่: สมาคมบริษัทจดทะเบียนไทย

โทร. 0 2009 9191 ต่อ 3702 | 3701 อีเมล. THAI_LISTED_COMPANIES_ASSOCIATION@LCA.OR.TH

PROGRAM HIGHLIGHT

อบรมหลักสูตรนักลงทุนสัมพันธ์

- ความรู้พื้นฐานสำหรับนักลงทุนสัมพันธ์ บทบาทหน้าที่ ความรับผิดชอบของนักลงทุนสัมพันธ์
- ความรู้ด้านการเงินที่เกี่ยวข้องกับงาน IR
- แนวทางการเปิดเผยข้อมูล และการสื่อสารไปยังผู้มีส่วนได้เสีย
- ความรู้เกี่ยวกับตลาดทุนไทยกับหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง
- เทคนิคการสื่อสารข้อมูลไปยังคณะกรรมการบริษัท นักวิเคราะห์ นักลงทุน สื่อมวลชน
- การจัดทำ (MD&A) คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ
- การพัฒนาและกำหนดกลยุทธ์รวมถึงแผนงานของนักลงทุนสัมพันธ์
- การประเมินมูลค่ากิจการ

ร่วมทำ WORKSHOP และ PRESENTATION

- การนำเสนอข้อมูลสำหรับการจัดประชุมนักวิเคราะห์
- การจัดทำข้อมูลบริษัท การวิเคราะห์ข้อมูลและการจัดทำคำอธิบาย และการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ (MANAGEMENT DISCUSSION AND ANALYSIS : MD&A)
- การจัดทำเว็บไซต์นักลงทุนสัมพันธ์
- เทคนิคการนำเสนอข้อมูลสำคัญในการจัดประชุมนักวิเคราะห์

คุณสมบัติและเงื่อนไขการเข้าร่วมโครงการฯ

คุณสมบัติของผู้ร่วมโครงการฯ

- เป็นพนักงานบริษัทจดทะเบียนใหม่ใน SET หรือ mai ระหว่างปี 2562-2564 หรือบริษัทที่อยู่ระหว่างการเตรียมการเป็นบริษัทจดทะเบียน
- มีประสบการณ์ด้านงานนักลงทุนสัมพันธ์น้อยกว่า 5 ปี
- มีความรู้พื้นฐานที่เกี่ยวข้องกับงานนักลงทุนสัมพันธ์หรือสำเร็จการศึกษาสาขาที่เกี่ยวข้อง อาทิ การเงิน บัญชี บริหารธุรกิจ เศรษฐศาสตร์ นิติศาสตร์ เป็นต้น
- เป็นสมาชิกสมาคมบริษัทจดทะเบียนไทย

เงื่อนไขการเข้าร่วมโครงการฯ

- ผู้เข้าร่วมโครงการต้องผ่านการทดสอบความรู้พื้นฐานด้านบัญชีการเงิน ยกเว้นสำเร็จการศึกษาสาขาบัญชีหรือการเงิน (ผู้เข้าร่วมโครงการจัดส่งเอกสารยืนยันการศึกษาให้สมาคมฯ)
- บริษัทจดทะเบียนสามารถเสนอผู้ร่วมโครงการได้ 1 คน ต่อ 1 บริษัท
- ผู้เข้าร่วมโครงการต้องมีหนังสือรับรองจากผู้บริหารสูงสุดที่ดูแลรับผิดชอบงานนักลงทุนสัมพันธ์ และบริษัทรับทราบว่าการนี้ที่ผู้เข้าร่วมโครงการไม่ผ่านการวัดผล บริษัทจะต้องชำระค่าธรรมเนียมเป็นจำนวนเงิน 32,614 บาท

หมายเหตุ กรณีมีความประสงค์เข้าร่วมโครงการแต่ไม่เข้าหลักเกณฑ์และคุณสมบัติข้างต้น สามารถสมัครโครงการได้โดยสมาคมฯ จะพิจารณาคัดเลือกตามลำดับความเหมาะสมต่อไป

** สมาคมฯ จะเป็นผู้พิจารณาผู้เข้าร่วมโครงการโดยจะแจ้งผลการพิจารณาในเว็บไซต์ WWW.THAILCA.COM**

รูปแบบการอบรม: ผ่านระบบออนไลน์

- วันที่ 3 - 24 ก.ย. 2564 เปิดรับสมัครผู้ที่สนใจเข้าร่วมโครงการฯ
- วันที่ 30 ก.ย. 2564 ทดสอบความรู้พื้นฐานของผู้เข้าร่วมโครงการฯ
- วันที่ 4 ต.ค. 2564 ประกาศรายชื่อผู้เข้าร่วมโครงการฯ โดยสมาคมฯจะแจ้งผลผ่านเว็บไซต์
- วันที่ 11 ต.ค. - 29 พ.ย. 2564 อบรมหลักสูตรพัฒนาวิชาชีพนักลงทุนสัมพันธ์

ผู้เข้าร่วมโครงการจะผ่านการอบรมเมื่อเข้าหลักเกณฑ์ดังนี้

- ผู้เข้าร่วมอบรมต้องมีเวลาอบรมอย่างน้อยร้อยละ 80
- ผู้เข้ารับการอบรมต้องดำเนินการจัดให้มีการประชุมนักวิเคราะห์และ/หรือร่วม ANALYST MEETINGS และ/หรือเข้าร่วม OPPORTUNITY DAYS โดยผ่านการประเมินจากนักวิเคราะห์/ผู้จัดการกองทุน อย่างน้อย 2 ใน 3 คน
- จัดให้มีเว็บไซต์นักลงทุนสัมพันธ์ที่มีข้อมูลสำคัญ อาทิ สรุปข้อมูลบริษัท
- จัดทำข้อมูล IR PRESENTATION/MD&A ของบริษัทจดทะเบียนของผู้เข้าร่วมอบรม

การวัดผลหลังจบโครงการฯ

(โดยสมาคมฯจะแจ้งผลการทดสอบไปยังผู้บริหารสูงสุดที่ดูแลรับผิดชอบงานด้านนักลงทุนสัมพันธ์)

หากผู้เข้าร่วมผ่านการอบรมตามเงื่อนไขที่กำหนด:

- ผู้เข้าร่วมจะได้รับประกาศนียบัตรการเข้าร่วมหลักสูตร

หากผู้เข้าร่วมไม่ผ่านการอบรมตามเงื่อนไขที่กำหนด:

- บริษัทจะต้องชำระค่าธรรมเนียมเป็นจำนวนเงิน 32,614 บาท ภายใน 15 วันนับจากที่สมาคมฯ แจ้งผลการฝึกอบรม

การติดตามผลหลังจบโครงการฯ

- จัด IR CLINIC
ผู้อบรมสามารถเข้าร่วม IR CLINIC เพื่อพัฒนาการทำงาน IR ได้ในช่วงเวลาหลังจากการอบรม
- ร่วมสัมมนาออนไลน์ จำนวน 4 ครั้ง (ไตรมาสละ 1 ครั้ง)
เพื่อเสริมความรู้ในเรื่องที่ผู้ร่วมโครงการในประเด็นคำถามที่ได้รวบรวมไว้จากการจัด IR CLINIC

COURSE OUTLINE

DAY 1

11 ตุลาคม

- **Introduction of IR and Practice of IR**
 - o Why companies need IR
 - o Scope of IR
 - o Key qualifications of IR
 - o Relationship between IR & Board of Directors
- **Introduction to capital market and the regulatory Environment**
 - o Global and Thai capital market
 - o Roles and responsibilities of SET and SEC
 - o Corporate governance and do & don't

DAY 2

15 ตุลาคม

- **Ethics & Disclosure Duty**
 - o To encourage us to become more conscious about our thoughts and behaviors so that we are more likely to notice, and act upon, ethical issues before they become a problem
 - o To recognize that ethical dilemmas are a normal and predictable part of most jobs
 - o To discuss and practice approaches for dealing with ethical issues
- **Making disclosures more meaningful**
 - o Disclosure requirements
 - o Transactions and listing obligations
 - o Financial and reporting calendar
 - o Dealing with price sensitive information
- **Understand financial reporting standards and disclosure requirements**
 - o Accounting standards
 - o Disclosure requirements

DAY 3

18 ตุลาคม

- **Disclosure of Material Event**
 - o Principles of Information Disclosures
 - o Type of information and Timing of disclosure
 - o Feature of disclosed information
 - o Guidelines and Procedures for Information disclosure
 - o Method of disclosure
 - o Examples of Information disclosures

COURSE OUTLINE

DAY 4

20 ตุลาคม

- **Rules of Acquisition and Disposal of Assets, Connected Transactions and Acquisition of Securities for Business take-overs**
 - **Acquisition and Disposal of Assets**
 - Related rules and regulations
 - Principle, Rationales and related Definition
 - Calculation of transaction size: 4 methods
 - Procedures upon the size of transactions
 - Disclosure of Acquisition and Disposal of Assets
 - **Connected Transactions**
 - Principle and Rationales
 - Related rules and regulations
 - Definition of Connected Transactions and related definition
 - Controlling persons/ major shareholders
 - Connected persons
 - Measure of transaction size
 - Procedures upon the size of transactions in case connected transaction arises
 - Type of Connected transaction
 - Transactions exempted from the connected transaction rules (SEC Acts and SET notifications)
 - Disclosure of connected transactions
 - **Acquisition of Securities for Business Take-Over**
 - Supervision Principle when take over arises
 - The Definition of person or juristic person as per Article 258 of Securities and Exchange Act B.E. 2535
 - Acting in concert
 - Report to the SEC Office each time an acquisition or disposition of securities as per Article 246 of the Securities and Exchange Act B.E. 2535
 - Tender offer as per Article 247 of the Securities and Exchange Act B.E. 2535

DAY 5

25 ตุลาคม

- **Financial Analysis**
 - Relationship of Statement of Financial Position, Statement of Comprehensive Income and Statement of Cashflow
 - Financial Model & Valuation
 - Use of Financial Analysis
 - Financial Ratio Analysis comparing to Peer

COURSE OUTLINE

DAY 6

27 ตุลาคม

- **Management Discussion and analysis (MD&A) disclosure from analyst's view**
 - Information in MD&A
 - How to write MD&A
 - Effective MD&A
 - Tips for MD&A
- **Workshop – Financial Analysis & MD&A**

DAY 7

29 ตุลาคม

- **Form 56-1 One report**
 - 56-1 One report and Sustainability disclosure
 - 56-1 Disclosure
 - Sustainability disclosure
- **Communicate the value of sustainability to investors**
 - Do investors care about sustainability?
 - Value of sustainability reporting

DAY 8

2 พฤศจิกายน

- **Developing IR strategy and IR year plan activities**
 - IR audiences
 - Knowing your shareholders
 - Understand disclosure requirements
 - Communication tools and techniques
 - KPIs for IR team
 - Building business relationships with other business
 - Effectively communications inside companies
 - Networking with IR community
 - Preparing annual report and AGM

DAY 9

3 พฤศจิกายน

- **Presentation skills and Roadshow & Tips**
 - Preparing your IR presentation
 - Developing your IR Presentation
 - How to content the meeting
 - How to enhance your top management to deliver the message
 - Roadshow and Tips for Improving Roadshow
- **Workshop – Presentation skills : Meeting with Investors/Analysis**

COURSE OUTLINE

DAY 10

22 พฤศจิกายน

- **Sharing Real Experiences from IR Practitioners**

- o Dealing with most difficult meetings
- o Dealing with most difficult investors

DAY 11

24 พฤศจิกายน

- **Networking with IR Club Board member to discuss your IR pain points**

- o Sharing experience among TIRC directors and participants
- o Sharing the technique to search SEC&SET regulations

DAY 12

26 พฤศจิกายน

- **Group presentation – Effective roadshow**

- o Group 1 - 5

DAY 13

29 พฤศจิกายน

- **Group presentation – Effective roadshow**

- o Group 6 - 10